

An unserem Standort Lilienthal bei Bremen in Festanstellung suchen wir eine(n)

## **Account Manager m/w:**

- Konzeption und Vertrieb von IT-Lösungen mit der Schwerpunkt-Ausrichtung auf Server-, Storage- und High-End Workstation-Systeme sowie dafür geeignete Peripherie.
- Telefonische und persönliche Neukundenakquise sowie Presales Consulting in der gesamten DACH-Region.
- Angebotserstellung, Vertrags- und Abschlussverhandlungen.

### **Ihre Eigenschaften/Qualifikationen sind:**

- Sie sind offen, begeisterungsfähig und agieren mit hoher Motivation und Freude am Vertrieb von technischen Lösungen.
- Sie suchen den Kundendialog und überzeugen durch angenehme und qualifizierte persönliche Betreuung per Telefon, Email und sonstigen Kommunikationsformen.
- Sie verfügen über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sowie gute Englischkenntnisse.

### **Wir bieten Ihnen:**

- eine spannende und verantwortungsvolle Aufgabe bei Konzeptionierung und Vertrieb von technischen IT-Lösungen.
- ein interessantes und namhaftes Kundenpotenzial aus den Bereichen Industrie sowie Forschung, Lehre und Wissenschaft.
- ein Festgehalt mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld.
- eine flexible Urlaubsgestaltung mit 30 Tagen Urlaub.
- Zeit für qualifizierte Einarbeitung in das neue Aufgabengebiet sowie Fort- und Weiterbildungen – wir freuen uns auch über Berufseinsteiger, die sich schnell und gewissenhaft einbringen können.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung mit Lebenslauf unter [bewerbung@memorysolution.de](mailto:bewerbung@memorysolution.de)